

**Nous recrutons ! Vous parlez couramment néerlandais et avez un profil commercial ?
Poste à pourvoir : Commercial et suivi client (formation et support) - Partie
néerlandophone de la Belgique**

APkiosk, PME belge basée à Nivelles, en pleine croissance développe des solutions interactives globales et se positionne comme le leader en Belgique francophone dans la gestion des établissements scolaires.

Vos responsabilités :

- Gérer tout le cycle de vente des clients néerlandophones : prospection, rendez-vous, salons, jusqu'à la conclusion
- Gérer votre agenda et suivre votre portefeuille clients/prospects
- Répondre aux marchés publics et aux offres commerciales
- Collaborer avec le chef de projet pour finaliser les commandes
- Faire un reporting hebdomadaire via des KPI
- Former vos clients sur l'utilisation de la plateforme et assurer le support le 1er mois après installation
- Assurer le support de première ligne de vos clients

Profil recherché :

- Parfaite maîtrise du néerlandais et bonne connaissance du français
- Expérience avérée dans la vente
- Une expérience dans les marchés publics serait un atout
- Une expérience dans le milieu scolaire serait un atout
- Excellentes compétences en communication écrite et orale, avec une capacité d'écoute, d'analyse et d'empathie envers les clients
- Sens aigu de l'organisation, rigueur, proactivité, et bonnes aptitudes relationnelles
- Capacité à incarner les valeurs de l'entreprise : proactivité, esprit d'équipe, innovation et satisfaction client

Ce que nous offrons :

- Commissions non plafonnées en fonction de vos performances
- Voiture de société, carte essence
- Chèques-repas, éco-chèques
- Événements d'entreprise
- Abonnement téléphonique et possibilité de télétravail
- Assurance hospitalisation (après 12 mois)

Processus de recrutement :

1. Entretien physique.
2. Jeu de rôle et évaluation.
3. Proposition.

Intéressé(e) ? Envoyez-nous votre CV à info@apkiosk.com

